

https://www.qcentris.com/de/?post_type=jobs&p=6958

Beschreibung

Für unser Vertriebsteam in der Schweiz suchen wir einen Vertriebsprofi für das Neugeschäft. Die Rolle ist darauf fokussiert, den Vertrieb auf dem Schweizer Markt von unserem Büro in Zürich aus auszubauen. Dies ist eine hervorragende Karrierechance für einen Vertriebsprofi, der seine Karriere bei einem der führenden Unternehmen für Qualitätssicherung und digitale Finanzsoftware in einem dynamischen Umfeld vorantreiben möchte.

Ihre Aufgaben:

- Sie fokussieren sich auf die Akquisition von Neukunden und den Ausbau der Kundenbeziehungen verantwortlich auf dem Schweizer Markt
- Sie sind verantwortlich für die Geschäftsentwicklung von neuen und bestehenden Accounts und stellen sicher, dass eine robuste Pipeline aufgebaut wird.
- Organisation und Leitung von Demonstrationen und Pre-Sales-Workshops
- Bearbeiten von RFI/RFP
- Vorbereitung, Präsentation und Verhandlung von Angeboten und Verträgen
- Kommunikation mit, Präsentation vor und Beeinflussung von wichtigen Stakeholdern auf allen Ebenen der QCENTRIS und Kundenorganisationen
- Aufbau und Pflege starker, professioneller Kundenbeziehungen

Ihr Hintergrund:

- Mindestens 6 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Funktion bei einem Software- und Lösungsanbieter oder einem Beratungsunternehmen im Banken-, Wealth Management- und/oder Versicherungssektor
- Ein Bachelor- oder Master-Abschluss in Betriebswirtschaft oder ein gleichwertiger Abschluss
- Mehrjährige Erfolge in der Gewinnung von Neukunden im Qualitätssicherungs-/Softwareumfeld
- Nachweis über die erfolgreiche Erreichung aggressiver Ziele und Budgets in einem ähnlichen Umfeld
- Ausgezeichnete Kenntnisse und Kontakte innerhalb des Schweizer Marktes
- Ausgezeichnete Präsentations-, Schreib- und Redefähigkeiten, kombiniert mit ausgeprägter sozialer Kompetenz
- Nachgewiesene Fähigkeit, die Geschäftsprozesse innerhalb der bedienten Sektoren zu verstehen und die funktionale Abdeckung der Lösung zusammen mit der verwendeten Technologie
- Nachgewiesene Fähigkeit, den eigenen Zeitplan und die eigenen Prioritäten zu managen und selbstständig verantwortlich zu arbeiten
- Grundsätzliche Reisebereitschaft
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Sprachen sind von Vorteil.

Über QCENTRIS:

Die 2011 gegründete QCENTRIS Gruppe beschäftigt weltweit mehr als 350 Mitarbeiter und ist in der Schweiz, Österreich, Deutschland, Schweden, dem Nahen Osten und der Ukraine vertreten.

Werden Sie Teil eines freundlichen und offenen Teams, das Vielfalt und Kreativität begrüßt und proaktive, intelligente Mitarbeiter belohnt. Das Know-how von

Arbeitgeber

QCENTRIS

Arbeitsort

Zürich , Schweiz

Typ der Anstellung

Full-time

QCENTRIS in den Bereichen Qualitätssicherung, Software-Entwicklung, LendTech, WealthTech und digitale Transformation ermöglicht es unseren Kunden, durch unsere innovativen und skalierbaren Software-Lösungen einen echten End-to-End-Wert zu schaffen.

Die QCENTRIS Gruppe ist stolz darauf, ein Arbeitgeber mit Chancengleichheit zu sein. Wir unterstützen Inklusion und begrüßen Vielfalt als eine wesentliche Quelle der Stärke in unserem globalen Team.

Zögern Sie nicht und senden Sie uns Ihre Bewerbung online. Wir freuen uns darauf!